

Spirig HealthCare AG à Egerkingen est une société pharmaceutique avec une forte croissance en 2023, **filiale de la société allemande STADA Arzneimittel AG.**

Nous offrons **plus de 200 produits** dans les domaines des génériques, Consumer Healthcare et Specialty Care résolument axés sur les besoins des patients et du marché.

Fort de notre position dans le top 3 du marché des génériques ainsi que dans le domaine Consumer Healthcare, nous commercialisons des marques leaders telles que Mebucaïne®, Nasobol®, Pulmex® et Antistax® qui jouissent d'une grande notoriété et d'une très bonne réputation tant auprès des pharmacies et des drogueries que des patients.

Pour notre équipe de la Business Unit Pharmacy & Consumer Healthcare, nous vous recherchons en tant que

Délégué(e) pharmaceutique au service externe région Suisse romande (Cantons de Genève, Neuchâtel, Jura, partie de Vaud)

Vous souhaitez rejoindre une multinationale à taille humaine ? Vous vous identifiez à nos valeurs Entreprenariat, Agilité, Intégrité, One Stada? Vous êtes en outre une personnalité innovante à la recherche d'un défi dans un environnement de travail dynamique ? Alors nous devrions faire connaissance.

Nous offrons

- Une culture d'entreprise ouverte et transparente vers les collaborateurs
- Une atmosphère de travail dynamique et décontractée, dans laquelle l'initiative personnelle est exigée et encouragée
- Des offres individuelles de formation continue et de perfectionnement
- Au moins 5 semaines de vacances

Votre rôle et vos tâches

- Représentation de Spirig HealthCare AG auprès des pharmacies et des drogueries
- Gestion autonome de votre clientèle, y compris l'entière responsabilité du chiffre d'affaires et de toutes les activités de vente dans votre région
- Analyses régulières et systématiques des clients et communication proactive de tous les chiffres clés pertinents à la direction des ventes
- Mise à jour permanente de la classification des clients et acquisition systématique de nouveaux clients
- Planification et notification autonomes des visites et établissement de rapports dans le système CRM.
- Identification des attentes des clients, élaboration de solutions adaptées et de tactiques de vente efficaces ainsi que réalisation autonome de formations.
- Promotion des marques ainsi que des services conformément aux conditions générales existantes.
- Participer activement à des salons et des congrès.

Votre profil

- En tant que délégué(e) pharmaceutique, vous disposez d'une expérience de plusieurs années, de succès avérés et d'un bon réseau de relations avec vos interlocuteurs dans les pharmacies et les drogueries.
- Votre connaissance du marché et des offres de produits existantes est complète.
- Vous avez l'esprit d'entreprise, vous savez négocier et conclure des affaires.
- Personnalité dotée d'un bon sens de la communication et de compétences sociales élevées, vous parvenez à motiver vos partenaires de négociation.
- Vous disposez de connaissances pharmaceutiques de base et d'un bon sens de l'organisation.
- Votre langue maternelle est le français, des connaissances en allemand sont souhaitables.

Vous vous sentez concerné par ce défi intéressant ? Madame Christina Stulz, HR-Business Partner, se réjouit de recevoir votre candidature sous forme électronique à l'adresse suivante : hr@spirig-healthcare.ch
Pour en savoir plus sur nous, consultez notre site Internet : www.spirig-healthcare.ch



Contact

Spirig HealthCare SA | CH-4622 Egerkingen | www.spirig-healthcare.ch