

Die **Spirig HealthCare AG** ist eine Tochterfirma der deutschen **STADA Arzneimittel AG**.

Modern, erfolgreich und **persönlich** richten wir unser Angebot mit über 250 verschiedenen Produkten sowie unsere Dienstleistungen aus den Bereichen Generika, Consumer Healthcare und Specialty Care konsequent auf die Kunden- und Marktbedürfnisse aus.

Innovative und **erfahrene Mitarbeitende** bringen dabei ihr spezifisches Knowhow ein. Mit qualitativ hochwertigen Generika möchten wir unsere Top-3-Marktposition weiter ausbauen. Im Bereich Consumer Healthcare vermarkten wir zudem **führende Brands** wie **Mebucaïne®**, **Nasobol® INHALO**, **Antistax®** und **Pulmex®**, die sowohl bei Apotheken und Drogerien als auch bei Patientinnen und Patienten einen hohen Bekanntheitsgrad und ein sehr gutes Renommée genießen.

Für die Leitung unserer Business Unit Pharmacy & Consumer Healthcare suchen wir eine/n

Head BU Pharmacy & Consumer Healthcare (m/w/d)

Zu Ihren Hauptaufgaben gehören

- Steuerung und Sicherstellung aller Verkaufsaktivitäten zur Erreichung der Ziele (Generika und Consumer Healthcare im Bereich der Apotheken), Ebit- und Umsatzziele unter Einhaltung der Unternehmensstrategie und -philosophie
- Planung und Organisation und Kontrolle aller Verkaufsaktivitäten
- Verantwortlich für die Planung und das Forecasting des Umsatzbudgets der Business Unit
- Fachliche und personelle Führung der Key Account Manager- und Aussendienstmitarbeiter:innen
- Zielgruppenmanagement
- Kontakt zu Meinungsbildnern
- Verarbeitung von CRM-Daten der Aussendienstmitarbeiter:innen, inkl. Ergebniskontrolle
- Marktforschung und Marktbeobachtung
- Marktbedürfnisse für Produkte und Problemlösungen erkennen und rapportieren
- Planung, Organisationen und Leitung von Verkaufsm Meetings und Aussendienstkonferenzen
- Sie berichten direkt an den General Manager

Wir zählen auf hoch motivierte Teampayer, die Verantwortung als Mission verstehen

- Tiefes Verständnis der Zusammenhänge im Pharmamarkt Schweiz, insbesondere des Generikaumfeldes und Consumer Healthcare
- Hohe Identifikation mit den Unternehmenszielen und Unternehmensgrundsätzen
- Starkes Beziehungsnetz zu Ansprechpartnern in Apotheken und Drogerien in der gesamten Schweiz
- Naturwissenschaftliche oder paramedizinische Ausbildung mit höherer Weiterbildung im Verkauf / Marketing (Niveau Universität / FH)
- Starke verkäuferische, unternehmerische und ambitionierte Führungspersönlichkeit, die mit Leidenschaft und Verantwortung ihre Business Unit führt
- Unternehmerisches Denken und zukunftsorientiertes Handeln sowie Verhandlungsgeschick
- Muttersprache Deutsch, sehr gute Englischkenntnisse und Französisch sind ein Plus

Wir bieten

- Eine offene und mitarbeiterorientierte Unternehmenskultur mit kurzen Abstimmungswegen
- Eine dynamische, ungezwungene Arbeitsatmosphäre, in der Eigeninitiative gefördert und gefördert wird
- Individuelle Fort- und Weiterbildungsangebote
- Mindestens 5 Wochen Ferien

Fühlen Sie sich von dieser interessanten Herausforderung angesprochen? Frau Christina Stulz, Culture & People Business Partner, freut sich auf Ihre Bewerbung in elektronischer Form unter: hr@spirig-healthcare.ch

Alles Weitere über uns erfahren Sie natürlich auch auf www.spirig-healthcare.ch



Kontakt

Spirig HealthCare AG | CH-4622 Egerkingen | www.spirig-healthcare.ch