

Die **Spirig HealthCare AG** ist eine Tochterfirma der deutschen **STADA Arzneimittel AG**.

**Modern, erfolgreich** und **persönlich** richten wir unser Angebot mit über 150 verschiedenen Produkten sowie unsere Dienstleistungen aus den Bereichen Generika, Consumer Healthcare und Specialty Care konsequent auf die Kunden- und Marktbedürfnisse aus.

**Innovative** und **erfahrene Mitarbeitende** bringen dabei ihr spezifisches Knowhow ein. Mit qualitativ hochwertigen Generika möchten wir unsere Top-3-Marktposition weiter ausbauen. Im Bereich Consumer Healthcare vermarkten wir **führende Brands** wie **Mebucaïne®**, **Nasobol®** und **Pulmex®**, die sowohl bei Apotheken und Drogerien als auch bei Patientinnen und Patienten einen hohen Bekanntheitsgrad und ein sehr gutes Renommée geniessen.

Für unser Team in der Business Unit Pharmacy & Consumer Healthcare suchen wir Sie als:

## **Pharmaberater/in im Aussendienst Region Nordwest-Schweiz (BS, BL, SO, Teilgebiet AG)**

Wir leben unsere Werte Integrity, Entrepreneurship, Agility und One STADA. Können auch Sie sich mit diesen Werten identifizieren? Sind Sie zudem eine innovative Persönlichkeit auf der Suche nach einer Herausforderung in einem dynamischen Arbeitsumfeld? Dann sollten wir uns kennenlernen.

### **Wir bieten**

- Eine offene und mitarbeiterorientierte Unternehmenskultur mit kurzen Abstimmungswegen
- Eine dynamische und ungezwungene Arbeitsatmosphäre, in der Eigeninitiative gefordert und gefördert wird
- Individuelle Fort- und Weiterbildungsangebote
- Mindestens 5 Wochen Ferien

### **Ihre Rolle & Ihre Aufgaben**

- Repräsentanz der Spirig HealthCare AG bei Apotheken und Drogerien.
- Selbständiges Management Ihres Kundenstamms inklusive der vollen Verantwortung für den Umsatz und sämtliche Vertriebsaktivitäten in Ihrem Gebiet.
- Regelmässige und systematische Kundenanalysen sowie pro-aktive Kommunikation aller relevanten Kennzahlen an die Vertriebsleitung.
- Permanente Aktualisierung der Kundenklassifizierung und systematische Gewinnung von Neukunden.
- Eigenständige Besuchsplanung und Avisierung sowie das Reporting im CRM-System.
- Recherche der Kundenerwartungen, Erarbeitung passender Lösungen und effektiver Vertriebstaktiken sowie selbständige Durchführung von Schulungen.
- Vereinbarung von Marken- und Produkte-Promotion sowie Dienstleistungen gemäss den bestehenden Rahmenbedingungen.
- Aktive Teilnahme an Messen, Kongressen und Ausstellungen.

### **Ihr Profil**

- Sie verfügen als Pharmaberater/in über eine mehrjährige Erfahrung, haben nachweisbare Erfolge und ein gutes Beziehungsnetz zu Ihren Ansprechpartnern in Apotheken und Drogerien.
- Ihr Wissen über den Markt und die vorhandenen Produktangebote ist umfassend.
- Sie denken unternehmerisch, sind verhandlungssicher und abschlussstark.
- Als kommunikationsstarke Persönlichkeit mit hoher Sozialkompetenz, gelingt es Ihnen, Ihre Verhandlungspartner zu motivieren.
- Sie verfügen über ein pharmazeutisches Grundwissen und ein gutes Organisationstalent.
- Ihre Muttersprache ist deutsch, Französischkenntnisse sind wünschenswert.

Fühlen Sie sich von dieser interessanten Herausforderung angesprochen? Frau Christina Stulz, HR-Business Partner, freut sich auf Ihre Bewerbung in elektronischer Form unter: [hr@spirig-healthcare.ch](mailto:hr@spirig-healthcare.ch) oder im STADA Jobportal.

Alles Weitere über uns erfahren Sie auch im Internet unter: [www.spirig-healthcare.ch](http://www.spirig-healthcare.ch).



### **Kontakt**

**Spirig HealthCare AG** | CH-4622 Egerkingen | [www.spirig-healthcare.ch](http://www.spirig-healthcare.ch)