

Modern, erfolgreich und persönlich will die Spirig HealthCare AG (Member of the **STADA Group**) mit der **Vermarktung von qualitativ hochwertigen Generika ihre Top-3-Marktposition** weiter ausbauen. Ausserdem sind wir im Bereich OTC mit führenden Marken wie Mebucaïne, Nasobol und Pulmex aktiv, die sowohl bei Kunden wie auch Konsumenten einen hohen Bekanntheitsgrad und ein sehr gutes Renommée geniessen.

Für unser Team in der Business Unit Pharmacy & Consumer Healthcare suchen wir Sie als:

Pharmaberater/in im Aussendienst Region Mitte (LU, NW, OW, UR, teilweise AG, BE, VS)

Ihre Rolle

- Sie verantworten sämtliche Vertriebsaktivitäten in Ihrem Gebiet und vertreten in dieser Funktion unser Unternehmen. Dies setzt ein umfassendes Wissen über unsere Produktangebote voraus.
- Sie recherchieren Erwartungen und Anforderungen unserer Kunden und erarbeiten passende Lösungen.
- Sie entwickeln effektive Pläne, analysieren die Vertriebsleistung und bringen effektive Vertriebs-taktiken zum Einsatz.
- Sie generieren Leads und pflegen Beziehungen zu bestehenden und neuen Kunden.

Ihr Aufgaben

- Sie managen Ihr Gebiet und Ihren Kundenstamm selbständig inklusive einer eigenständigen Besuchs-planung und Avisierung sowie dem Reporting im CRM-System.
- Sie haben die volle Umsatzverantwortung in Ihrem Gebiet und verfolgen, analysieren und kommunizieren relevante quantitative Kennzahlen pro-aktiv.
- Sie identifizieren Schulungsbedarfe bei Ihren Kunden und führen selbständig Schulungen durch.
- Sie vereinbaren Promotion von Produkten und Dienstleistungen gemäss den bestehenden Rahmenbedingungen.
- Sie nehmen aktiv an Messen, Kongressen und Ausstellungen teil.

Ihr Profil

- Sie verfügen als Pharmaberater/in über eine mehrjährige Erfahrung, haben nachweisbare Erfolge und ein gutes Beziehungsnetz zu Ihren Ansprechpartnern in Apotheken und Drogerien.
- Sie denken unternehmerisch und sind sowohl verhandlungs- als auch abschlussstark im Verkauf.
- Sie sind kommunikationsstark und können andere motivieren
- Sie haben eine hohe Sozialkompetenz und ein gutes Organisationstalent.
- Sie verfügen über ein pharmazeutisches Grundwissen.
- Ihre Muttersprache ist Deutsch, Französischkenntnisse sind wünschenswert.

Wir erwarten nicht nur Überdurchschnittliches, sondern bieten es auch. Es erwartet Sie eine dynamische und ungezwungene Arbeitsatmosphäre. Sie profitieren von einer mitarbeiterorientierten Unter-nnehmenskultur und geniessen gleichzeitig Freiräume. Eigeninitiative wird bei uns gefordert und gefördert. Fühlen Sie sich von dieser interessanten Herausforderung angesprochen? Frau Christina Stulz, HR Business Partner, freut sich auf Ihre Bewerbung in elektronischer Form unter: christina.stulz@spirig-healthcare.ch.

Alles Weitere über uns erfahren Sie natürlich auch auf www.spirig-healthcare.ch.