

Die **Spirig HealthCare AG** ist eine Tochterfirma der deutschen **STADA Arzneimittel AG**. **Modern, erfolgreich** und **persönlich** richten wir unser Angebot mit über 250 verschiedenen Produkten sowie unsere Dienstleistungen aus den Bereichen Generika, Consumer Healthcare und Specialty Care konsequent auf die Kunden- und Marktbedürfnisse aus.

**Innovative** und **erfahrene Mitarbeitende** bringen dabei ihr spezifisches Knowhow ein. Mit qualitativ hochwertigen Generika möchten wir unsere Top-3-Marktposition weiter ausbauen. Im Bereich Consumer Healthcare vermarkten wir zudem **führende Brands** wie **Mebucaïne®**, **Nasobol® INHALO**, **Antistax®** und **Pulmex®**, die sowohl bei Apotheken und Drogerien als auch bei Patientinnen und Patienten einen hohen Bekanntheitsgrad und ein sehr gutes Renommée genießen.

In der Business Unit Pharmacy & Consumer Healthcare suchen wir dich als

## Key Account Manager CHC (m/w/d) 100%

### Wir bieten

- Eine offene und mitarbeiterorientierte Unternehmenskultur mit kurzen Abstimmungswegen
- Eine dynamische und ungezwungene Arbeitsatmosphäre
- Eine Arbeitsumgebung, in der Eigeninitiative gefordert und gefördert wird
- Individuelle Fort- und Weiterbildungsangebote
- Flexible Arbeitszeitmodelle und Home-Office (Ausgestaltung abhängig vom Stellenprofil)
- Mindestens 5 Wochen Ferien
- Ein kostenloses Parkplatz-Angebot

### Deine Aufgaben

- Aufbau und Betreuung von langfristigen Kundenbeziehungen
- Erarbeitung von Verkaufs- und Vertragsunterlagen
- Verhandlungen mit Apothekenketten und -gruppierungen und anderen Key Account Kunden
- Erstellung und Implementierung strategischer und operativer Account Pläne zur wirksamen Umsatz- und Marktanteilssteigerung des gesamten OTC Portfolios
- Verfolgung der Marktentwicklung, enge Zusammenarbeit mit anderen Account Managern und Regionalleitern
- Ihre Arbeit besteht aus 80% Feldtätigkeit und 20% Innendienst

### Dein Profil

- mehrjährige Erfahrung als Key Account Manager in Apotheken und Drogerien im Bereich OTC, Pharma oder Kosmetik ist unerlässlich
- nachweisbare Erfolge und ein gutes Beziehungsnetz zu Ansprechpartner in Apotheken und Drogerien in der gesamten Schweiz
- naturwissenschaftliche oder paramedizinische Ausbildung mit Weiterbildung im Verkauf / Marketing
- unternehmerisches Denken und zukunftsorientiertes Handeln sowie Verhandlungsgeschick
- Deutsche Muttersprache, sehr gute Französisch- und Englischkenntnisse

### Wir erwarten nicht nur Überdurchschnittliches, sondern bieten es auch.

Wir erwarten nicht nur Überdurchschnittliches, sondern bieten es auch. Es erwartet dich eine dynamische und ungezwungene Arbeitsatmosphäre. Du profitierst von einer mitarbeiterorientierten Unternehmenskultur und genießt gleichzeitig Freiräume; Eigeninitiative wird bei uns gefordert und gefördert. Fühlst du dich von dieser interessanten Herausforderung angesprochen? Frau Christina Stulz, C&P Business Partner, freut sich auf deine Bewerbung in elektronischer Form unter **diesem Link**.

Alles Weitere über uns erfahren Sie auch im Internet unter: **[www.spirig-healthcare.ch](http://www.spirig-healthcare.ch)**



### Kontakt

Spirig HealthCare AG | CH-4622 Egerkingen | [www.spirig-healthcare.ch](http://www.spirig-healthcare.ch)